ヘンリー・クラビス氏特別セミナー

# 成功を共有する文化 エンプロイーオーナーシ 日本の将来についての流

世界的に著名な投資企業KKRの共同創業者であるヘンリー・クラビス氏の来日機会をとらえ、 経済同友会は2024年10月31日、在日米国商工会議所(ACCJ)との共催で、クラビス氏、平野 博文企業変革委員会委員長、新浪剛史代表幹事による特別セミナーを開催した。クラビス氏は、 KKRの生い立ちや50年以上にわたってKKRが成功し続けている理由、日本企業の変革と可能 性についての考察など、個人的な逸話や洞察を披露した。





ヘンリー・クラビス 新浪 剛史 経済同友会 共同創業者兼会長 代表幹事



平野 博文 経済同友会 企業変革 委員会 委員長/KKR ジャパン 取締役計長

対談要旨

### KKRは約束の遂行と相互尊重を重視する企業文化

平野 日本経済新聞「私の履歴書」にも掲載されていたが、 KKRはプライベートエクイティ業界の確立に重要な役割を 果たしたパイオニアである。今から50年近く前のことだ。 創業以来、世界経済にどのような影響を与えてきたのか。 クラビス KKR は1976年に資本金12万ドルで創業した。 KKRは約束の遂行と相互尊重を重視する企業文化を確立し、 現在も脈々と継承されている。KKRでは全員がオーナー(株 主)であり、全ての業務においてオーナーシップマインドを 重視している。

現在4,100人の社員、6,280億ドルの運用残高を持つグロー バル企業に成長した。プライベートエクイティの枠を超え、 クレジット、インフラ、不動産などあらゆる資産クラスに 分散投資し、保険やプライベートウェルスにも大きく進出 している。日本ではトップクラスの不動産運用会社である KJRMも所有している。

## 社員の所有者意識を重視する

平野 日本はKKRにとって大きな焦点である。日本でのビ ジネスチャンスはどこにあるとお考えか。

クラビス 2005年の東京オフィス開設以降、私たちは日本

のコングロマリットのさまざまな分野にわたる15件のカー ブアウトを支援してきた。最初の投資先は株式会社インテ リジェンスで、それ以来、パナソニックや日立製作所のよ うな前向きな企業と提携し、非中核事業を切り出し、PHC や国際電気など、国際競争に打ち勝つ強力で独立した企業 に育て上げた。

最近では、これらの企業において経営者がオーナーシッ プを持ち始め、従業員や地域社会を重視するようになって きている。現在の日本は80年代の米国を想起させるが、 これはチャンスを意味する。強いコーポレートガバナンス の整備と長期的視点の経営、社員への利益還元が確立され れば、理想的な投資先となる。

私たちは2011年からプライベートエクイティにおける 「オーナーシップワークス」文化の働き掛けを始めた。当初 は上位25%の経営陣のみをオーナーとしていたが、現在は 全社員の所有者意識を重視している。例えば2023年に投資 した武州製薬では、プライベートエクイティ・スポンサー が支援する日本企業として初めて、全従業員への広範なオー ナーシップの提供を実現した。社員が真の意味で会社の所 有者としての意識を持ち、熱意を持って働ける環境づくり を目指している。

#### コンフォートゾーンから脱却し挑戦し行動を起こす

**平野** われわれもよく聞く「コンフォートゾーンを飛び出 せ」という言葉にはどのような思いがあるのか。

クラビス 米国では失敗を恐れず、恥とも考えない。この 文化は日本でも根付くと信じている。私は常にチームに「コ ンフォートゾーンを飛び出せ | と言っている。投資家やマ ネジャーには好奇心が不可欠だからだ。

KKRでは共同創業者のジョージ・ロバーツと共に「挑戦す ることの重要性」を説いてきた。全ての挑戦が成功するわけ ではないが、行動を起こさなければ何も分からない。KKR

は48年経った今でもスタートアップの気持ちを持ち続け、 投資家のための毎日新しいアイデアを探している。

大学卒業後、マディソンファンドで働いていた際、突然 ロイ・ディズニー(ディズニー創業者・CEO)との面会を指示 された。徹底的な準備の結果、ロイ氏は私の企業研究を評 価し、彼が参加する会議に1日付き添わせてくれた。私の 年齢や立場を一度も聞かれなかったことが印象的だった。 純粋に関心を持っていることだけを評価してくれた。この 経験から、KKRの社員たちにも同様の機会を与えている。 「まだ若過ぎる」という言い方は大嫌いで、重要なのは挑戦 することだ。経験や年齢に関係なく、若い人たちにチャン スを与えてドアを開けば、彼らは素晴らしい成果を出して くれる。これこそが「コンフォートゾーンから出る」とい う意味である。

# ビジネスに対する姿勢や行動が大きく変化した日本

平野 あなたは1976年ごろからほとんど毎年のように来日 されているが、日本はどう変化してきていると思うか。

クラビス 企業文化に重要な変化が起きている。2,000社も の子会社を持つような企業が変化を起こせるようになり、 ガバナンスが大きく向上した。まだ改善の余地はあるが、 大きな進展があった。

資本市場も著しく発展した。インドや日本では銀行中心 の経済システムだったが、現在では保険会社が多様な投資 を行い、年金基金も代替投資を始めている。高齢化で労働 人口が減少する中、投資からより高いリターンを得る必要 性が高まってきたためだ。

ベンチャーキャピタルのコミュニティも成長している。

#### - 質疑応答 -

もし日本を運営するとしたら、どのようなことにオポチュ Q ニティがあると思うか。また、どのような変化が必要なの か、教えてほしい。

その最たるものの一つが、海外からの投資を誘致して成長 を促進することだろう。日本は自国の経済ルネサンスを推 進するために、非常に大きな仕事をしてきた。コーポレートガバ ナンスに対する考え方が大きく変化し、企業や起業家によるリス クテイクが進み、外資が成長を促進するために何ができるかをよ り強く認識するようになった。日本の金融政策もまた十分に考慮 され、安定し、透明性の高いものであった。長期投資家として、 このようなアプローチの継続を歓迎する。

他にも針を動かすようなチャンスはいくつかある。一つは民間 信用市場の発展である。日本企業は伝統的に資金調達を銀行に依 存してきたが、日本経済が真に強靭になるためには代替的な資金 調達源やさまざまなタイプの資本ソリューションにアクセスする

もう一つは、私たちが「地産地投」と呼んでいる、日本国内で の資本循環の促進である。武州製薬との協業による従業員持ち株 制度はその一例だ。

最後に、日本が持続可能なインフレの新時代を迎え、高齢者人 □が増え続ける中、個人にとって金融資産や退職貯蓄を大きく増 やす手段を持つことは極めて重要だ。私たちKKRは、日本の個人

資金調達は依然として課題だが、多くの起業家が新しい事 業に挑戦している。投資家としてこうした動きを歓迎して いる。ビジネスに対する姿勢や行動が大きく変化し、新し いことに挑戦したい人々が増え、アイデアに対してもより 開放的になっている。

アジアで住みたい場所を聞かれれば、迷わず日本と答え る。ビジネスチャンスが豊富なだけでなく、日本人の真摯 さと誠実さは他に類を見ないからだ。日本の芸術・文化は 素晴らしく、交通網などのインフラも世界最高水準である。

# 人生には三つの重要な「バケツ」がある

**新浪** 多忙な中で、どのようにしてワークライフバランス を取ってきたのか。

**クラビス** 私の人生には三つの重要な「バケツ」がある。一 つ目は家族で、妻と子ども、そして6人の孫たちだ。ビジ ネスを始めた当時から、例え移動中の車内の10分間でも家 族との時間を大切にしてきた。

二つ目はビジネスである。私にとっての仕事は単なる仕事 ではなく、楽しみだ。2023年のギャラップ社の調査によると、 日本では仕事にやりがいを感じている人はわずか6%。米 国でも23%と低いが、私には毎日が異なるチャレンジで、 さまざまな分野や企業、セクターへの投資が新鮮な刺激に なっているし、とても楽しいと感じている。

三つ目のバケツは慈善活動だ。妻と共に特に芸術と教育 分野に力を入れており、"Sponsors for Educational Opportunity"を通じてマイノリティーの学生を支援している。教 育こそが世界で最も差し迫った問題解決にもつながると考 えている。

が貯蓄から投資へとシフトするのを支援する方法の一つとして、 年金を通じてより高い利回りの代替商品へのアクセスを作り、適 格な個人が私たちのファンドや投資戦略に投資できるようにする ことを検討している。私たちは日本の企業年金や個人投資家にマ ルチストラテジーの商品を提供するため、現地でパートナーシッ プを結ぶなどさまざまな方法でこの重要な取り組みを拡大してき た。また、そのために、現地のトップチームが懸命に取り組んで いる。

既存の組織で起業家精神を醸成し、拡大するためのレシピ Q をどう考えているか。

重要なのは適切な経営陣を整備することだ。私たちは経営 **A** 陣とパートナーシップを組むことを重視している。会社を 買収する際、私たちはまず経営陣に「私たちは新参者だ」と伝え る。だからといって、これまでのやり方に疑問を持たないわけで はない。多くの経営陣は長年同じやり方を続けているため、時に は新しい視点が必要である。新しいことへのチャレンジを恐れ ず、ゼロから始める勇気を持つことが大切だ。過去10年間うま くいったからといって、同じことを続けて次の10年もうまくいく とは限らない。変化を避けていては必ず衰退してしまう。

私たちはまた、私たちに資本を託してくれた人々や投資先企業 と密接に連携できるよう、あらゆることに投資している。これは オーナーシップを共有し、オーナーのように行動するという私た ちの基本理念の一部だ。